

Perfektion fürs Open-Air-Geschäft

Seit Jahren ist der Stand von Meissl ein fester Programmpunkt auf der „Gast“ in Salzburg.

Das Pongauer Unternehmen ist seit Jahrzehnten bewährter Partner für die Freiluftgastronomie. Und hat – wie jedes Jahr – wieder faszinierende Neuigkeiten zu zeigen.

Weltmeister in der Nische

Aus dem Salzburger Land kommen bekanntlich viele international erfolgreiche Unternehmen. Einer dieser „hidden champions“ ist die Firma Meissl in Pfarrwerfen, deren spezielle Open-Air-Lösungen für Gastronomie und Hotellerie weltweite Nachfrage finden. Fast 60 Prozent der Produktion gehen mittlerweile ins Ausland – auf Nordseeinseln, in Ferienregionen am Mittelmeer, aber auch nach Kalifornien ebenso wie nach Russland oder in die französischen Alpen. Vor kurzem wurde der 1976 gegründete Familienbetrieb von der Österreichischen Wirtschaftskammer mit dem Prädikat „KMU-Nischenweltmeister“ ausgezeichnet. Eine schöne Bestätigung für den kontinuierlichen Erfolg und das gesunde Wachstum. Denn die Großschirme, Schirmbars und kompletten Wetterschutzkonstruktionen finden sich heute als wirkungsvolle Ergänzung bei Almhütten und Luxushotels, in Tourismuszentren und Innenstadtlagen auf der ganzen Welt.

Open Air bei jedem Wetter

Meissl-Lösungen werden von Wirten, Hoteliers, zunehmend auch von Kommunen und Shopping-Centern geschätzt – vor allem aber von den Gästen. Verständlich, bieten sie doch auf ideale Weise Freiluftvergnügen bei fast jedem Wetter. Bei schönem Wetter lassen die geschlossenen Schirme uneingeschränkt die Sonne genießen, bei ungünstiger Witterung bieten die stabilen Konstruktionen, oft gemeinsam mit eigens entwickelten mobilen Windschutzlösungen Schutz unter freiem Himmel. Für den Betreiber ein doppelter Vorteil,



Auch in der Freiluftgastronomie ist Individualität gewünscht. Entsprechend vielgestaltig sind die Meissl-Lösungen.

Fotos (2): Meissl



Hermine Meissl freut sich über die erfolgreiche Entwicklung.

denn so lassen sich Terrassen, Gastgärten und andere Freiflächen weitgehend wetterunabhängig nutzen – nicht nur in unseren Breiten ein echter Umsatzgewinn. Dazu kommt die Planbarkeit, denn selbst bei unsicherer Wetterlage kann draußen eingedeckt werden, Großschirme und einhängbare Regennetten bieten die Sicherheit, dass die Tische auch bei einem kurzfristigen Regenschauer trocken bleiben.

Zudem lässt sich die Freiluftsaison deutlich ausweiten, sowohl in die Abendstunden als auch im Frühjahr und Spätherbst. Wie weit das gehen kann zeigt das Beispiel des berühmten Fischspezialisten Gosch. Direkt an der stürmischen Küste seiner Heimatinsel Sylt hat der umtriebige Gastronom sein neuestes Lokal platziert. Doch baubedingt reicht der Platz im „Gosch am Kliff“ nicht für die große Gästenaufnahme, so sollte auch die Terrasse genutzt werden. Drei speziell angefertigte Schirme in Sondergrößen ergänzen nun auf sehenswerte Weise das Angebot. Jürgen Gosch ist mit dieser Lösung sehr zufrieden, selbst in der Weihnachtszeit war die Terrasse voll besetzt. Und wenn wirklich einmal die Sonne kommt, ist die freie Fläche ein Genuss!

Auch an anderen extremen Standorten beweisen Meissl-Lösungen ihre Qualitäten, ob in al-

pinen Gletscherlagen, am Strand, hoch über der Stadt oder sogar auf einem Flusskreuzfahrtschiff.

Fun und Funktion vereint

Dieser Erfolg kommt nicht von ungefähr, er ist das Ergebnis harter Arbeit und eines einzigartigen Know-how. In den vergangenen Jahren hat sich aus dem Handwerksbetrieb ein Unternehmen mit modernsten Verarbeitungstechniken entwickelt. Angefangen von der 3D-Planung über spezielle Nähtechniken, elektronische Cutter, hochwetterfeste Pulverbeschichtungen bis zu neuartigen Licht-, Audio- und Werbemöglichkeiten. Laufende Prüfung und Weiterentwicklung aller Komponenten gehören dazu und sind unerlässliche Voraussetzungen für den dauerhaften Erfolg. Auch die intensive Zusammenarbeit mit hochqualifizierten Zulieferbetrieben garantiert beste Ergebnisse von Anfang an.

Von der umfassenden Beratung und Planung bis hin zur komplexen Installation vor Ort. Alles aus einer Hand, das ist dabei die Garantie für schlüssige Konzepte, klar kalkulierbare Investitionen und Funktionalität bis ins Detail.

Die Gäste wollen ihren Spaß, die Betreiber wollen Sicherheit. Und die kann Meissl – auch aufgrund der langen Erfahrung und

dem steten Dialog mit den Gastronomen – bieten. Ein weiterer, wichtiger Pluspunkt ist die Kombination aus Einzelfertigung und Serienelementen: „Wir verwenden vielfach bewährte Systemkomponenten. Das sichert die wirtschaftliche und schnelle Fertigung. Alles lässt sich ebenso flexibel und passgenau einsetzen wie später das geplante Endprodukt. Aber im Detail ist jedes Meissl Produkt ein Unikat“, erläutert Hermine Meissl.

Diese Produktion macht die Investitionsgröße für die Großschirme, Schirmbars und Wetterschutzanlagen interessant. So liegen die Kosten deutlich unter vergleichbaren festen Gebäuden – und bieten darüber hinaus weit aus größere Flexibilität. „Wenn das Wetter schön ist, wollen die Leute draußen sitzen und nicht in einem noch so schönen Palast“, weiß die Meissl-Chefin.

Dazu kommt die gründliche Planung und Beratung, die bis zur Zahl der zusätzlichen Servicekräfte, den notwendigen Anschlüssen oder möglichen Fallstricken bei der Genehmigung reicht. +

INFORMATION:

Meissl auf der „Alles für den Gast“, Halle 10/Stand 209,
www.meissl.com